

M&Aの情報収集に最適！

参加費
無料

会社成長のための M&A経験者対談セミナー

リアルなM&Aの話を聞いてみませんか！？ トラブルの事例や注意点についてもお話します

本セミナー内容は、第一部として【売り手】【買い手】双方の立場から、M&Aを活用して事業を拡大するためのトレンドや事例紹介を中心として説明いただきます。第二部では実際にM&Aにより企業を売却した経験談を具体的にお話いただきます。M&Aを活用した事業拡大や事業継続のためのヒントを提供しますので、ご活用下さい。

日時 令和7年
3月19日 水 15:00-17:00
会場 諏訪商工会議所(諏訪市小和田南14-7)
☎0266-52-2155

【締切】3月17日(月) 【定員】30名(先着順)

第1部 中堅・中小企業をとりまく環境について

- ・経営環境の変化
- ・中小企業の事例
- ・企業存続に向けて
- ・トラブルの事例(注意点、等)
- ・M&A買収成功事例ピックアップ



講師 株式会社 日本M&Aセンター
業種特化1部製造業専門チーム所属
原田 真成 氏

M&A=譲渡をイメージしがちですが、譲り受けるという選択肢も含めてまずは事例をメインにお伝えします。また、最近ではM&Aトラブルも増えており注意点もお話しできればと思っております。

第2部 譲渡企業オーナーの体験談

- ・M&Aを検討した理由
- ・譲渡した感想
(譲渡後の状況、思い通りだったかなど)



講師 株式会社 ミスギ工業
前代表取締役
杉浦 晃浩 氏

50歳前後で会社の譲渡を決断。譲渡前の不安や譲渡後どのように過ごしているか、気を付けたほうが良いことなど貴重な経験をお話しできればと思っております。

参加申込書

FAX : 0266-55-4099

貴社名		電話番号	
業種		従業員数	
住所			
参加者氏名	(役職)	(お名前)	

QRからも
お申し込み
いただけます



※満席になり受付が不可の場合のみ、ご連絡をいたします。 ※登録情報は、講師を依頼する(株)日本M&Aセンターと当セミナー開催目的のために共有します。
※ご記入いただきました情報は、商工会議所からの各種情報提供に使用される場合があります。

【お問合せ】 TEL : 0266-52-2155 諏訪商工会議所 広域専門指導員(竹中、清水)

主催 : 【諏訪地区広域連携事業】 諏訪商工会議所、岡谷商工会議所、下諏訪商工会議所、茅野商工会議所