

『値上げに成功する価格交渉力強化セミナー』

小規模企業振興委員連絡会議からのご案内

昨今の原油・エネルギーコストや原材料価格の高騰等は、中小企業事業者の収益構造に多大な影響を及ぼしています。事業者にとっては、原材料費等コストの上昇分を適切に価格転嫁することが重要ですが、受注企業にとっては、発注企業に対して効果的な価格交渉ができずに適切な価格転嫁ができていないという声が多く聞かれます。

そこで今回は、昨年7月に長野県産業振興機構が岡谷で開催した価格交渉サポートセミナーで大変好評だった価格交渉に精通した講師を招き、下請法等の法制度などの基本を踏まえながら、事例を交えた実践的な交渉ノウハウ等を学ぶセミナーとして開催します。販路開拓や新規獲得にも使えるノウハウが満載です。

価格高騰でも価格転嫁ができない、厳しい競争の中でも販売促進を図りたい皆様、是非ご参加ください。

【日 時】 令和5年3月20日(月)13時30分～15時30分(受付開始 13 時～)

【会 場】 岡谷商工会議所会議室(*オンライン式でも配信予定)

【対 象】 市内事業者他

【参加人数】 会場:30名、オンライン:申込先着順に決定

【締切期限】 令和5年3月15日(水)

参加
無料

【テーマ】

『豊富な参考事例や明日から使える価格交渉の基本と実践的な対策がわかる120分』

【予定の内容(講演・事例紹介、質疑応答)】

- 1 なぜ、価格交渉が必要なのか？
- 2 価格交渉はより良い協業関係から
- 3 価格交渉の準備の仕方
- 4 価格交渉の在り方と目的
- 5 下請法等の概要理解、他



【講 師】 弥富 尚志(いやどみ なおし)氏

【経歴】産業装置の中小ものづくり企業で営業と現場工事の業務に従事、JEMA(電機工業会)の委員会も長年務める。20年近いサラリーマン生活から起業し、大手食品・医薬品メーカー・出版社向けのコンサルサービスを行い16年余となる。また起業とほぼ同時に中小企業診断士として活動している。中小企業庁が主催する「価格交渉セミナー」で数多く講演の実績があり、同庁の下請取引関係の調査・企画段階から携わり、主に製造業の価格交渉支援を多数行っている。

【資格】中小企業診断士、認定医業経営コンサルタント、健康経営エキスパートアドバイザー

【役職】東京都よろず支援拠点サブチーフコーディネーター、

NPO東京都中央区中小企業経営支援センター副理事長

【公職】東京都診断士協会認定健康ビジネス研究会会長、東京都中小企業診断士協会中央支部顧問

《参加申込方法は裏面をご覧ください》

《 参加申込方法 》

□岡谷商工会議所 宛 (FAX22-9056)

□参加申込フォーム

(申込日:令和5年 月 日)

事業所名			
参加者名		参加者役職	
所在地			
電話番号		F A X	
受講方法	会 場 ・ WEB聴講		
e-mail	@		

※WEB聴講をご希望の場合は、e-mailアドレスをお知らせください。



←こちらの2次元コードからも
お申込みいただけます。

《新型コロナウイルス感染症対策へのご協力のお願い》

◆セミナーの開催にあたっては、以下の事項に努め、感染対策を行います。

ご参加に際しては、ご協力をお願い致します。

なお、新型コロナウイルス感染症の拡大の状況によっては、中止等または開催方法を直前に急遽変更する場合がありますことご承知いただきますようお願い致します。

・会場入場時には検温チェックをお願い致します。またマスクの着用もお願い致します。

37.5度以上または平熱比で+1度を超える発熱、感染が疑われる症状がある方は、ご入場いただけない場合があります。

・会場入口にアルコール消毒液を設置致しますので、手指等の消毒をお願い致します。

・窓を開けて換気を行いますので、暖かい服装でお越しください。

・会場内の温度設定は、状況に応じて調節致します。

・会場受講者名簿(連絡先等)を作成致します。

< お問い合わせ >

岡谷商工会議所 小規模企業振興委員連絡会議 事務局

中小企業相談所(担当:工業・経営支援課)

〒394-0021 岡谷市郷田1-4-11(岡谷商工会議所)

TEL23-2345 ・ FAX22-9056 / e-mail kougyo@okayacci.or.jp